

CRM

Stwórz prosty system CRM składający się z bazy danych w arkuszu Excel i formatki, która pozwala na:

- Dodanie klienta (informacje o kliencie powinny zawierać co najmniej: nazwę klienta, formę prawną, siedzibę i NIP)
- Wyszukanie klienta po nazwie (wyszukani klienci wyświetlają się na liście)
- Usunięcie klienta (zaznaczenie klienta na liście i naciśnięcie przycisku „Usuń”)
- Automatyczne sprawdzenie poprawności wpisanego NIP - w przypadku niepoprawnego NIP rekord nie zostanie dodany do bazy i pojawi się komunikat (algorytm sprawdzania poprawności NIP można znaleźć w Internecie)
- Sprawdzenie czy wszystkie pola dodawanego klienta zostały wypełnione - po naciśnięciu „Dodaj klienta” rekord nie zostanie dodany i zostanie wyświetlony odpowiedni komunikat.

Poniżej przykładowa baza danych i formatka:

The screenshot displays the Microsoft Excel interface with a VBA UserForm titled 'UserForm1' overlaid on a spreadsheet. The spreadsheet contains a table with the following data:

1	Nazwa	Forma Prawna	NIP	Siedziba
2	Microsoft	Spółka Akcyjna	1122334455	Mountain View
3	Lotus	Spółka z ogranicz	3344567899	Warszawa, ul Obrońców Tobruku 3
4	Firma X	Spółka komandyt	3456789992	Łódź, Al. Wyzwolenia 13
5				

The UserForm1 contains two sections: 'Dodaj' (Add) and 'Wyszukaj' (Search). The 'Dodaj' section has four text boxes for 'Nazwa', 'Forma prawna', 'Siedziba', and 'NIP', and a 'Dodaj klienta' button. The 'Wyszukaj' section has a 'Wyszukiwanie nazwy' text box, a 'Wyszukaj' button, and a list box for search results, with an 'Usuń klienta' button at the bottom.

Ambitniej: aby otrzymać wyróżnienie można dodać przyciski umożliwiające edycję już istniejącego klienta w formularzu a potem zapis zmienionych danych do bazy.

Powodzenia! 😊